



G&G
Táctica

G&G



BROCHURE
CORPORATIVO



Es una empresa surgida del trabajo en equipo de un importante número de especialistas en las diversas áreas de suministro, ingeniería y abastecimiento estratégico. La diversidad de perfiles y experiencias profesionales nos complementan y permiten ofrecer soluciones integrales y profesionales, avaladas por fabricantes, comercializadores importadores, asociaciones y agregados comerciales.

En **G&G Táctica** el suministro y abastecimiento estratégico es la información que requiere ser articulada de forma sistémica para:

- **Identificar proyectos** de tecnología que tengan el potencial de convertirse en crecimiento.
- Considerar las particularidades de cada compañía y su entorno para desarrollar **soluciones a la medida** y la necesidad que se requiera, son únicas y de carácter confidencial.
- Hacer **propuestas conceptuales** que hagan una aportación significativa a la comprensión, administrativa y directiva.
- Generar **ventajas competitivas**.



“Es probable pensar que el propósito de un negocio es generar ganancias, pero el verdadero propósito de cualquier negocio es crear valor para sus clientes y generar ganancias como resultado”.

ESCUCHA

Propuesta de diseño de ESCUCHA del cliente que asegura que se está escuchando al cliente en 360°: a los clientes relevantes por valor y estrategia, a los contactos clave desde el decisor hasta el usuario, que se indaga sobre los temas críticos para cada cliente, escuchando al número representativo de clientes, por medio del canal adecuado de escucha, y con la frecuencia correcta de escucha.



INDAGACION

Propuesta de INDAGACION que asegura que se obtiene información accionable: información existente, con datos válidos y relevantes, con ejemplos y detalles que facilitan la caridad en la acción y dan un norte claro con base en propuestas, comparaciones y benchmarks desde la percepción del cliente.





VISUALIZACIÓN Y PRIORIZACIÓN

Propuesta de VISUALIZACIÓN y PRIORIZACIÓN de acciones mostrando de una sola vista las acciones requeridas para solucionar temas que impactan a todos los clientes, acciones por grupos de clientes y acciones cliente por cliente.



CIERRE

Propuesta de CIERRE de proyectos y puesta en marcha, que se asegura que lo que se promete se va a cumplir, que las acciones están soportadas a nivel directivo y que se ejecutan a nivel operativo.

Valor agregado al mercado.

Nuestra misión es apoyar y guiar a nuestros clientes a que tomen decisiones estratégicas y operativas desde los ojos de sus clientes.

En un inicio ponemos toda nuestra atención en producir información a la que se le pueda creer y sobre la cual se pueda accionar, diseñar profesionalmente sistemas de mejora tecnológica al cliente.

Una vez elaborado el sistema de escucha, acompañar a nuestros clientes a decidir si somos nosotros, ellos mismos o un tercero quien haga el levantamiento de la necesidad y oportunidad del cliente.

Ya con la información, consultamos y solicitamos al cuerpo gerencial para comunicar los resultados a clientes y equipo de trabajo, a implementar procesos de centricidad en el cliente, a plantear programas de mejora y a evaluar la efectividad de las acciones de cambios.



ALGUNOS DE
NUESTROS CLIENTES



PRODUCTOS Y SERVICIOS:

Equipos de enfriamiento:

Chillers industriales

5 tons

Fabricación Nacional
MARCA:



30 tons

Importado
MARCA:

Mecalor



250 tons

Levitación Magnética
MARCA:

Mecalor



Diversas capacidades
-BTU

Importado
MARCA:

Mecalor



10 tons

Importado
MARCA:



60 tons

Importado
MARCA:



Equipos de aire acondicionado industrial y residencial.



Equipos HVAC



Torres de enfriamiento



Compresores:

Importados
MARCA:



MARCA:
Servivane
AIR COMPRESSORS



Instalaciones

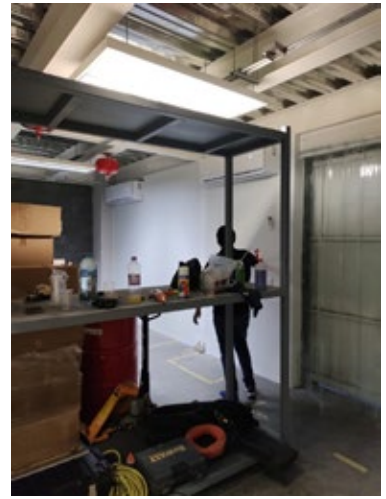
Hidráulicas



Neumáticas



Eléctricas



Servicio, actualización y asesoramiento para equipos





G&G
Táctica

www.tactica.com.mx

Lago de Jaco 212, Col. San Antonio
C.P. 37328. León, Gto.

T. (477) 895 5000

guillermo@tactica.com.mx
ramon@tactica.com.mx

Orgullosamente

